

Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis verkürzt

Nächster Start: 29.04.2025 (Münchenstein)



Jetzt für die Karriere profitieren

- Sie denken zukunftsorientiert und möchten sich weiterentwickeln
- Sie möchten sich auf dem Arbeitsmarkt einen Vorsprung verschaffen
- Sie möchten Ihre eigene Erfolgsgeschichte schreiben
- Sie möchten Ihre Fach- und Führungskompetenzen erweitern und Ihr berufliches Netzwerk auf das nächste Level bringen

Die Weiterbildung in Kürze

Als Vorbereitung auf die eidg. Berufsprüfung baut dieser Lehrgang auf den Handlungskompetenzen auf, die während der Weiterbildung Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf erworben wurden.

Als Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis übernehmen Sie abwechslungsreiche Aufgaben im Vertrieb: von der Planung und Umsetzung wirkungsvoller Verkaufsstrategien bis hin zur langfristigen Kundenpflege und Kundenbindung.

Sie lernen, branchenunabhängig Trends zu erkennen und mit den richtigen Instrumenten aus dem «Sales-Baukasten» darauf zu reagieren – entscheidende Fähigkeiten, um Ihre Verkaufsziele zu erreichen und Kundinnen und Kunden nachhaltig zu überzeugen.

Eckdaten

Dauer | Lektionen
2 Semester
248 Lektionen

Zeitmodell

Di 17.45-21.00 Uhr
Do 17.45-21.00 Uhr

Ihre Investition

CHF 4'400.00

Zielgruppe sind u.a. Personen, die

- ihr Verkaufsfachwissen vertiefen wollen und sich in diesem dynamischen Bereich beruflich weiterentwickeln möchten
- den Lehrgang Sachbearbeiter/in Marketing und Verkauf absolviert haben

Weitere Informationen & Beratung:



kv pro AG
Emil Frey-Strasse 100
4142 Münchenstein

T +41 61 415 22 00
weiterbildung@kvpro.ch
www.kvpro.ch

Scan me!

Handlungsfelder

- Verkaufsaktivitäten
- Verkaufsprozess
- Verkaufsinteraktion
- Marketingkonzept
- Marktforschung und Statistik
- Rechnungswesen und Controlling
- Projekt- und Selbstmanagement
- Intensiv-Prüfungstraining